



**PROGRAMA GLOBAL DE VALORES FIDUCIARIOS “CONFIBONO”
FIDEICOMISO FINANCIERO “CONFIBONO XLVIII”
por un V/N de \$ 273.634.131.-**



BAZAR AVENIDA S.A.
Fiduciante, Administrador y Agente de Cobro



FIRST Corporate Finance Advisors S.A.
Organizador y Asesor Financiero



Rosario Administradora Sociedad Fiduciaria S.A.
Fiduciario y emisor

PROGRAMA: CONFIBONO – Fiduciantes: BAZAR AVENIDA S.A. y CONSUMO S.A.

EMISIÓN: CONFIBONO XLVI – Fiduciante: BAZAR AVENIDA S.A.

1. La Compañía

- Antecedentes
- Accionistas y Autoridades
- Grupo Económico
- Reestructuración de Pasivos
- Actualidad
- Variables de Crecimiento
- Scoring Crediticio y Prevención de Mora
- Evolución de las Originaciones
- Acciones de Mora
- Información Financiera

2. Trayectoria en el Mercado de Capitales

3. La Emisión

- Esquema Funcional del Fideicomiso
- Características de la Cartera Securitizada
- Flujo Teórico de la Cartera Cedida
- Estructura de la Transacción
- Calificación
- Colocación
- Participantes

4. Contactos

1. La Compañía

1. LA COMPAÑÍA - ANTECEDENTES



- En **octubre de 1951** nació, en Rafaela (Santa Fe), Bazar Avenida S.A., una empresa familiar dedicada a la comercialización de artículos de bazar. Surgió con el espíritu que caracteriza a los emprendedores de la región y rápidamente se convirtió en un referente de la localidad y sus alrededores.
- Basada desde sus inicios en la administración personal de sus propietarios accionistas, inició su expansión en la región central del país. Llegó inicialmente a ciudades de la provincia de Santa Fe y Córdoba, para luego alcanzar cobertura nacional. Su evolución en el tiempo le permitió incorporar distintos rubros: electrodomésticos, TV, computación, muebles, motos, adaptándose a las innovaciones en tecnología y a las necesidades del mercado. Dentro del negocio financiero, la empresa fue pionera en la comercialización de créditos personales en efectivo dentro de los mismos locales de retail. Para ello, incorporó avanzadas herramientas y procesos de análisis de riesgo.
- En la **década del 90** comenzó a operar bajo la marca MEGATONE, potenciando su desarrollo institucional y comercial y profesionalizando sus áreas de actividad.
- Durante **2008/2009**, la crisis económica complicó su situación financiera, y con fecha 29 de diciembre de 2009 la Compañía solicitó su concurso preventivo. El acuerdo concursal fue homologado el 26/08/2013. Bazar Avenida inició los pagos en octubre de 2013, manteniendo un perfecto cumplimiento de los compromisos asumidos.
- **Desde 2010** y luego de reorganizar sus operaciones, la empresa experimenta un proceso de consolidación comercial y patrimonial, siempre de la mano de la gestión familiar que caracterizó a la compañía desde sus comienzos.

1. LA COMPAÑÍA – ACCIONISTAS Y AUTORIDADES



Accionistas



Directorio

- Presidente: **Santi, Sergio Juan Luis**
- Vicepresidente: **Santi, Jorge Ramón**
- Director Titular: **Fregona, José Omar**

La sociedad prescinde de
sindicatura

Gerencias

- Área Comercial: **Santi, Daniel Alejandro.**
- Área de Administración y Finanzas: **Santi, Esteban Marcelo**
- Área de RRHH, Créditos y Cobranzas: **Fregona, José Omar**

1. LA COMPAÑÍA – GRUPO ECONÓMICO



Canal extrabancario de cobro de impuestos y servicios. Recarga virtual de crédito para telefonía.

Tinsa S.A.



Servicio de remesas de dinero de ayuda familiar, con cobertura en el país y en el exterior.

Cobro Express Global S.A.



Empresa de retail especializada en la venta de productos semidurables asociados al hogar.

Bazar Avenida S.A.



Empresa cuya operatoria se centra en los préstamos personales y préstamos de consumo.

Consumo S.A.



Consultora especializada en cobranza y recuperación de carteras, administración de casos judiciales y RRHH.

Total Support S.A.



Centro de Distribución Logística, desde donde distribuye mercadería, ubicado en Parque Industrial de Campana.

Logme S.A.



Empresa dedicada a brindar asesoramiento corporativo integral a las restantes empresas del Grupo.

Avenida ACE

En la actualidad BZA Group emplea a 905 personas.

1. LA COMPAÑÍA – REESTRUCTURACIÓN DE PASIVOS



Detalle del Estado de la Deuda Concursal al 31/07/2018:

Cancelado al 31/07/18	\$ 145.420.181	U\$D 886.586
Pendiente de cancelación al 31/07/18	\$ 132.175.040	U\$D 1.543.011

Al 31/07/2018 la compañía había cancelado más del 52,39% de la deuda verificada en pesos y más del 36,49% de la deuda verificada en dólares, en total cumplimiento de los compromisos asumidos

Año	Monto anual	
Sin plan	\$ 220.238	-
2018	\$ 14.848.371	U\$D 121.817
2019	\$ 18.719.330	U\$D 182.725
2020	\$ 31.304.705	U\$D 203.028
2021	\$ 19.379.617	U\$D 243.633
2022	\$ 18.149.539	U\$D 284.239
2023	\$ 21.199.654	U\$D 345.147
2024	\$ 12.470.383	U\$D 203.028

Cada año de deuda se cancela con 3 días de venta promedio actual

¿Dónde estamos?

- 14 provincias
- 45 sucursales
- Apertura de sucursales:

2017: 6 sucursales

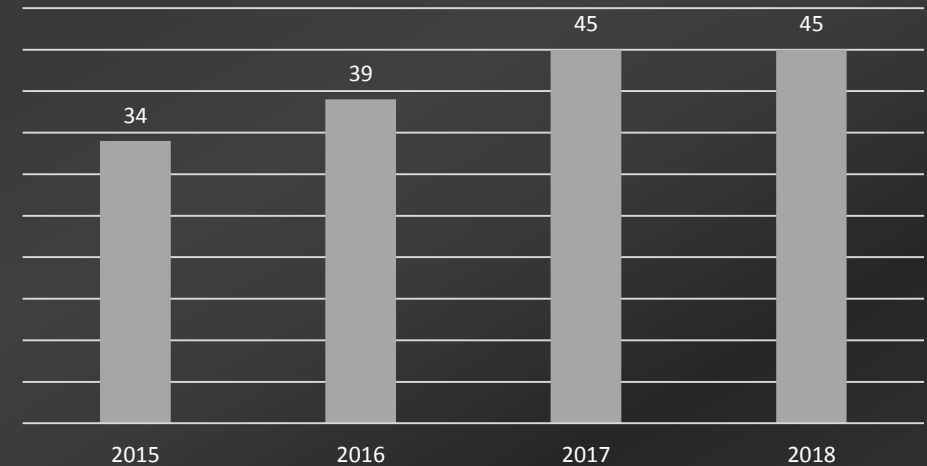
San Lorenzo Río Ceballos

Tucumán II Fernández

Corrientes Resistencia

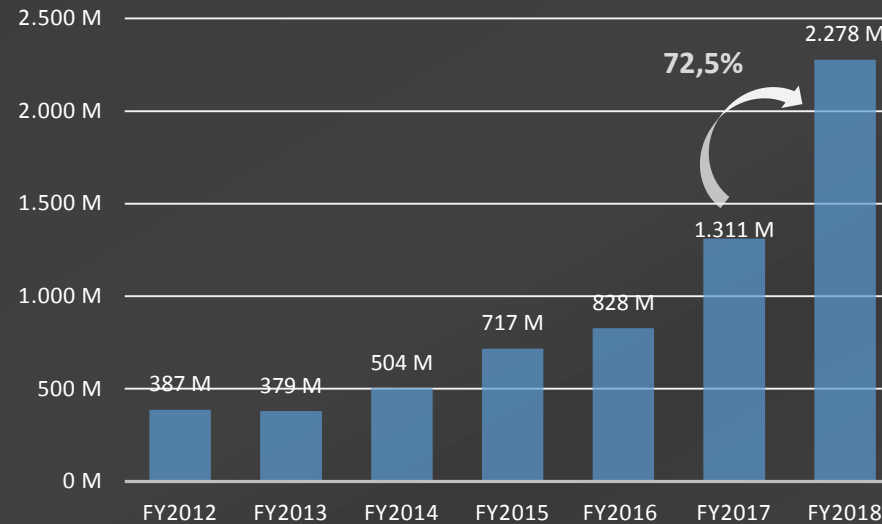


Cantidad de Sucursales



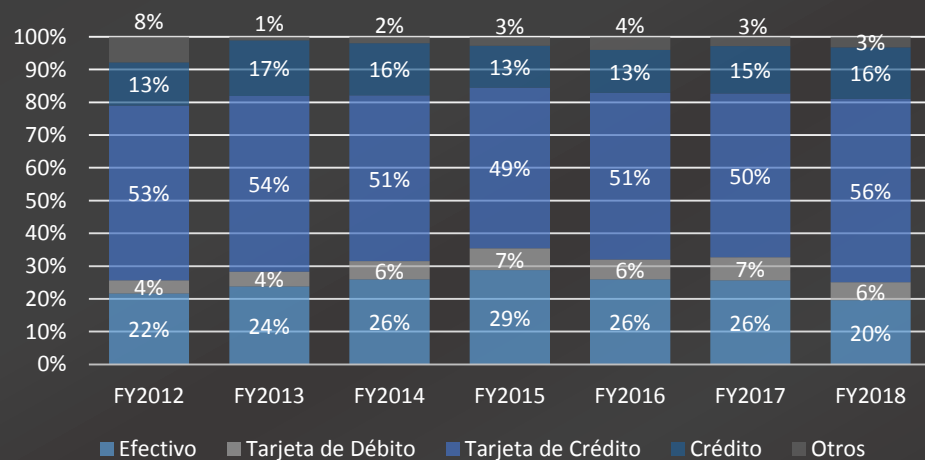
1. LA COMPAÑÍA – VARIABLES DE CRECIMIENTO

EVOLUCIÓN DE LAS VENTAS ANUALES NETAS DE IVA



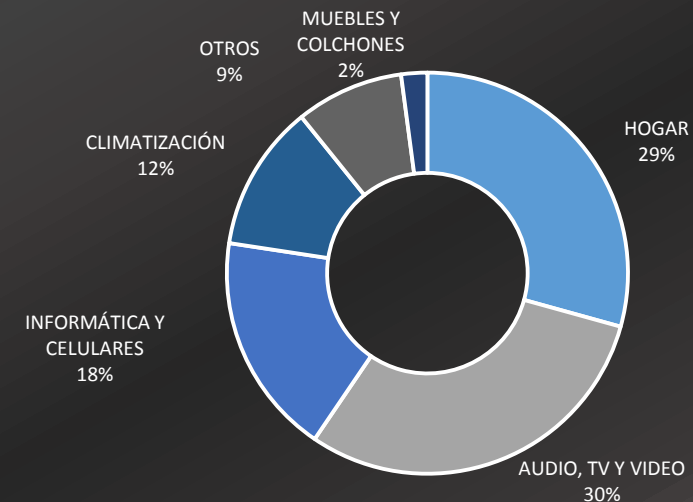
Las ventas del ejercicio fiscal 2018 superaron en un 72,5% a las del año anterior

VENTAS POR MODALIDAD DE PAGO



La compañía busca fondear el incremento de las ventas a crédito a través de emisiones en el Mercado de Capitales, canal que actualmente representa el 16% del total de ventas

VENTAS FY 2018 POR PRODUCTO



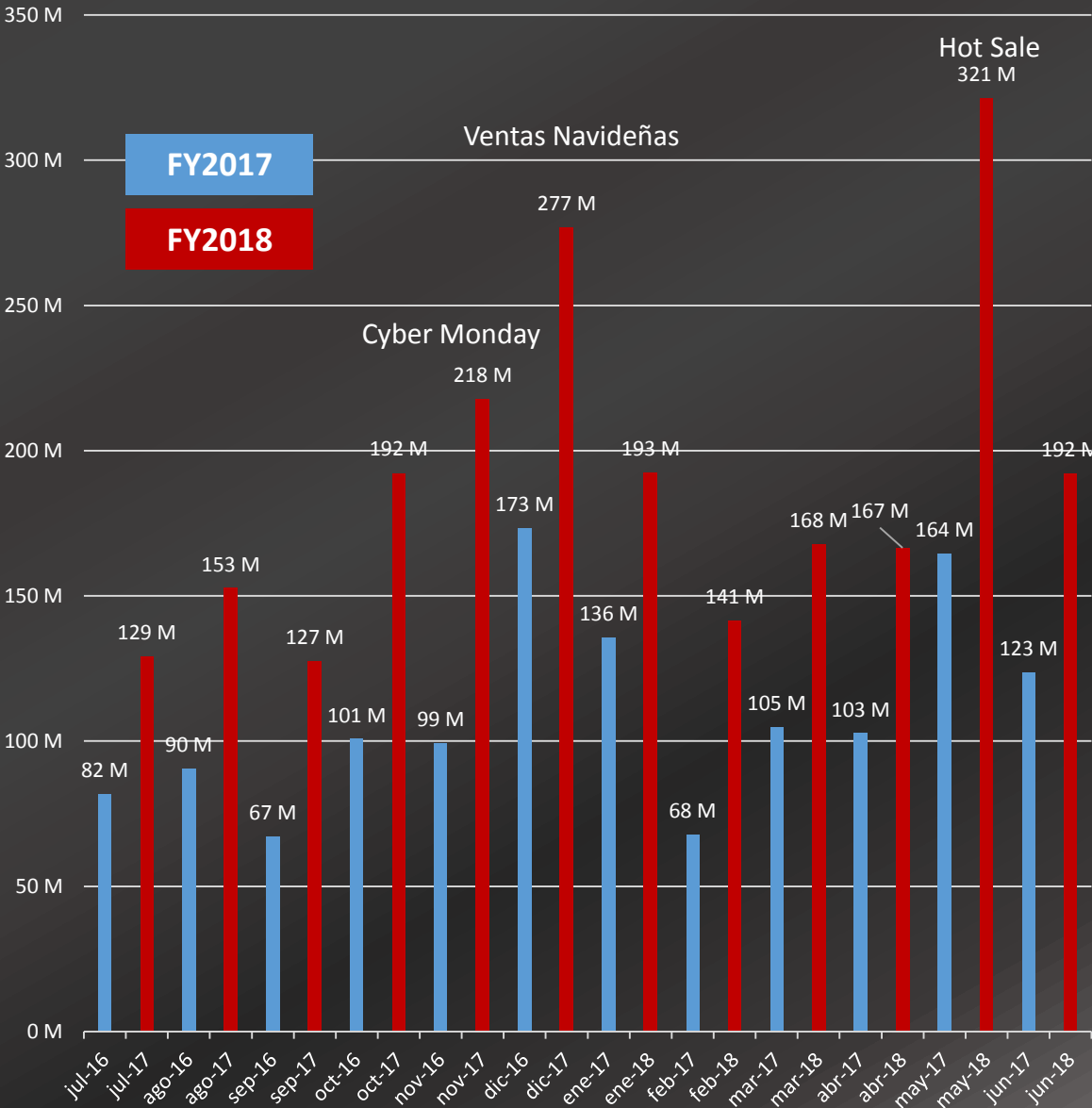
Ventas diversificadas por numerosas líneas de productos

1. LA COMPAÑÍA – VARIABLES DE CRECIMIENTO



Evolución Mensual de Ventas FY2017 y FY2018

	Ventas Mensuales	Variación Porcentual respecto a igual mes del año anterior
jul-17	129 M	58%
ago-17	153 M	69%
sep-17	127 M	90%
oct-17	192 M	91%
nov-17	218 M	119%
dic-17	277 M	60%
ene-18	193 M	42%
feb-18	141 M	108%
mar-18	168 M	60%
abr-18	167 M	62%
may-18	321 M	95%
jun-18	192 M	56%



Ventas 1° mes FY2019: 134M

Scoring Crediticio

Desde **2007**, la compañía incorpora BeSmart (antes SPSS), **sistema riguroso de scoring**, que permite otorgar créditos con mínimos requisitos. El mismo fue construido sobre nuestra experiencia en la gestión de créditos y utilizando herramientas estadísticas que permiten predecir con precisión la mora futura.

Cada cliente potencial pasa por un estricto control de tipo predictivo que interactúa con diferentes bases de datos comerciales, bancarias y financieras. De esta manera, se logra cumplir con los más exigentes estándares de calidad, simplificando el proceso de otorgamiento.

Bajo esta modalidad, a la fecha, **se han entregado más de 980.000 de créditos**.



Prevención y tratamiento de Mora

En **2014**, se instrumenta un sistema de score de cobranzas, que califica la cartera de créditos para identificar aquellos clientes que tienen mayor potencial de entrar en mora.

De esta manera se gestionan llamados, envío de SMS preventivos y mensajes de voz automáticos. En instancias mas avanzas se suma el envío de cartas de reclamo.

Superado cierto plazo, se traslada para realizar una gestión pre judicial o judicial.

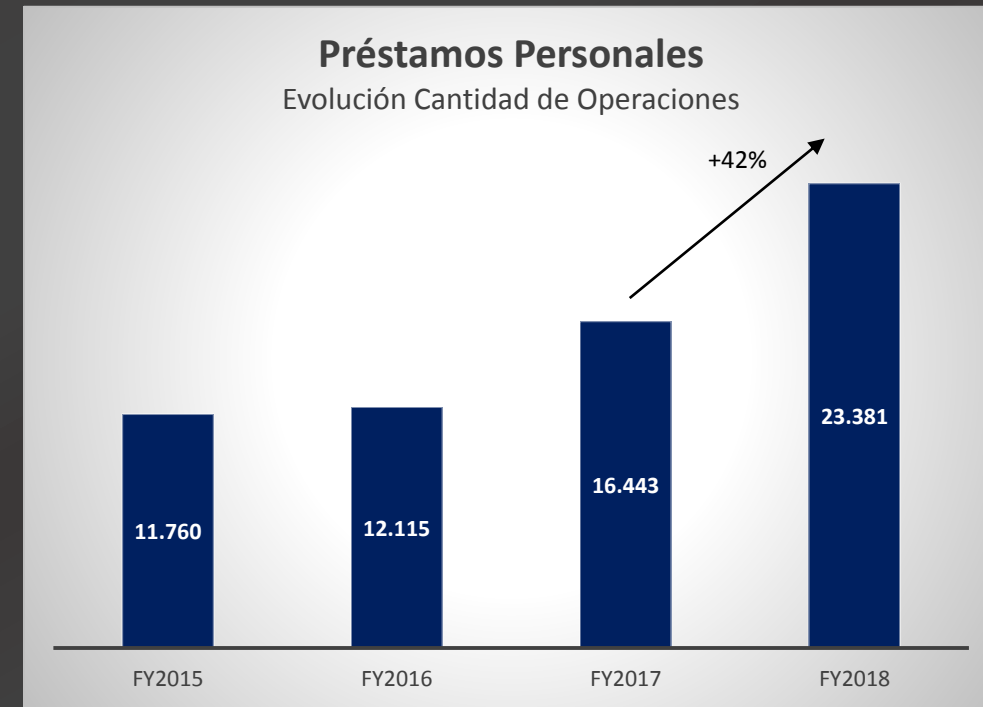
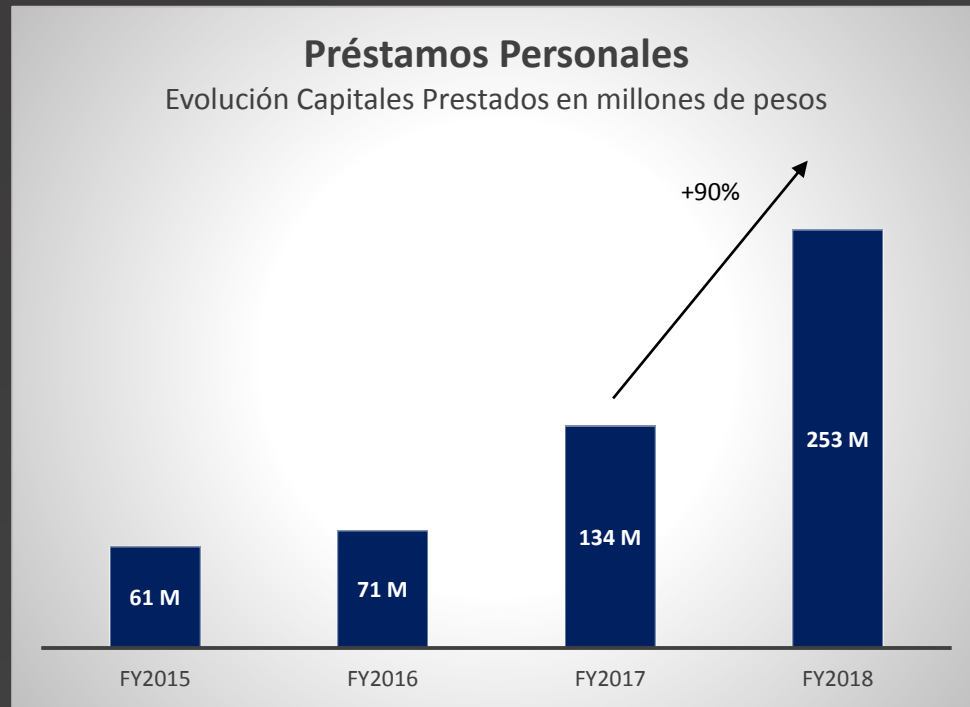
Posiciones: **81**

Llamadas totales por día: **27.000**

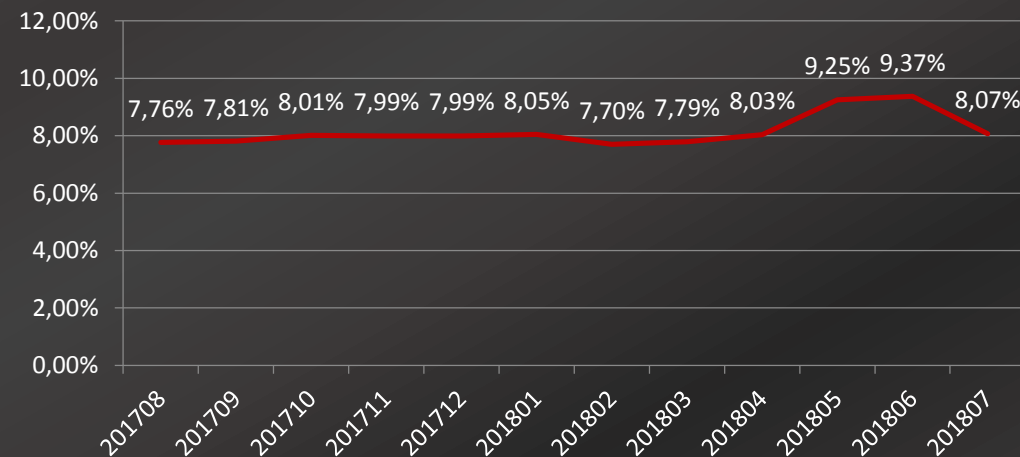


1. LA COMPAÑÍA – EVOLUCIÓN DE LAS ORIGINACIONES

Préstamos Personales

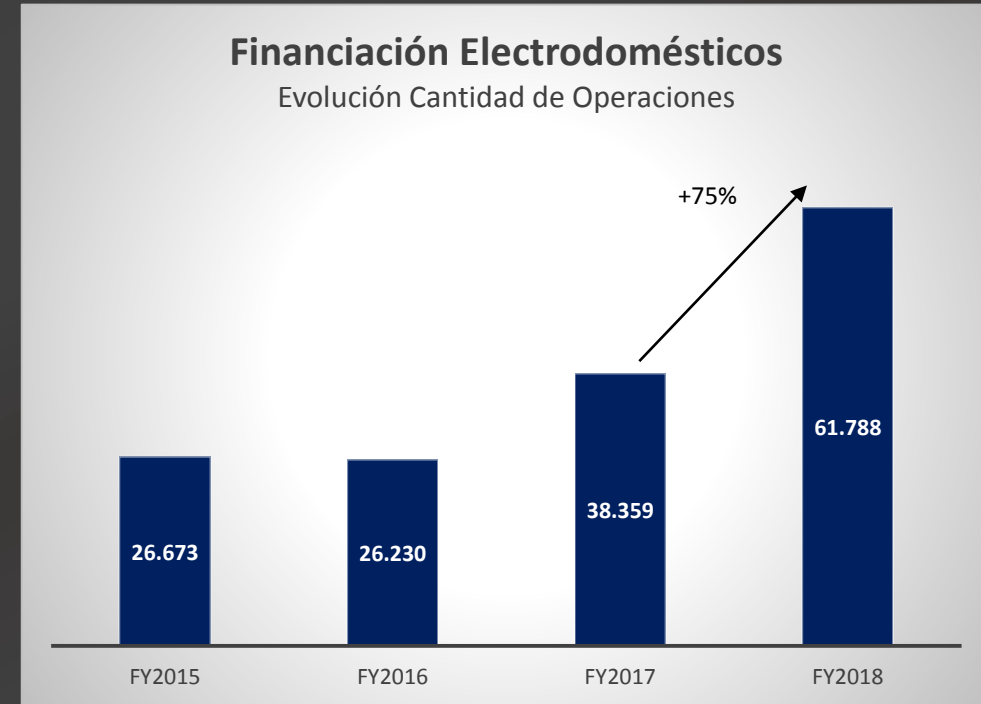
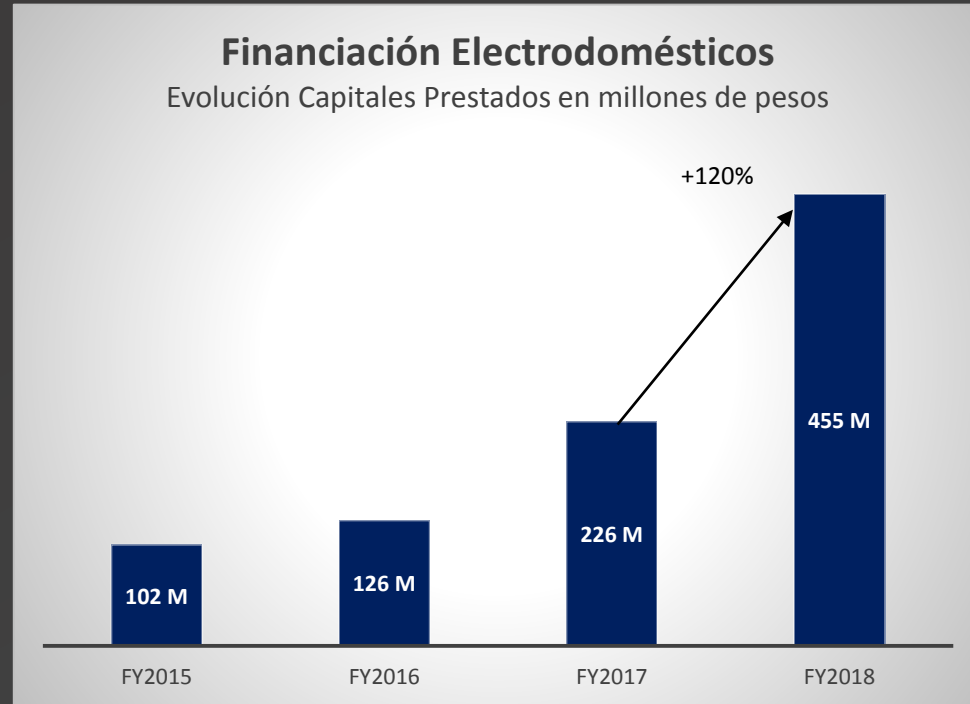


Evolución del atraso mayor a 90 días de los últimos 12 meses

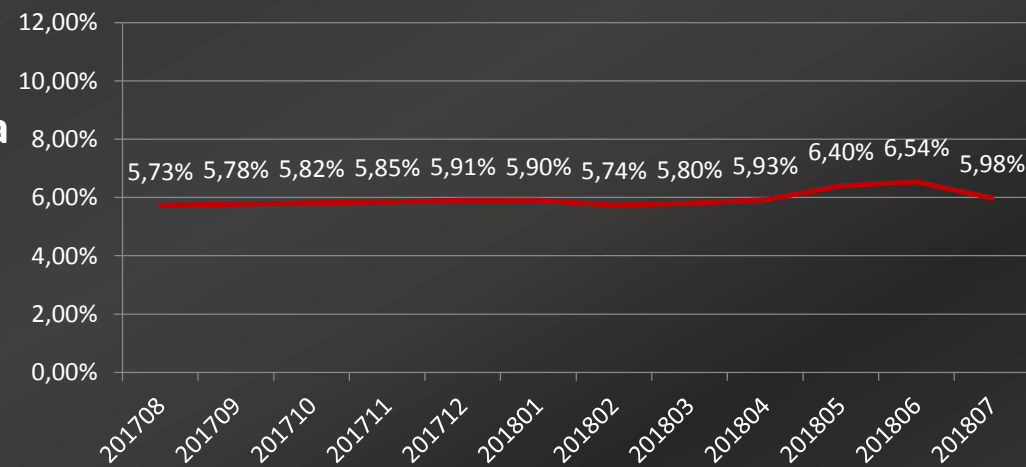


1. LA COMPAÑÍA – EVOLUCIÓN DE LAS ORIGINACIONES

Financiación de Electrodomésticos

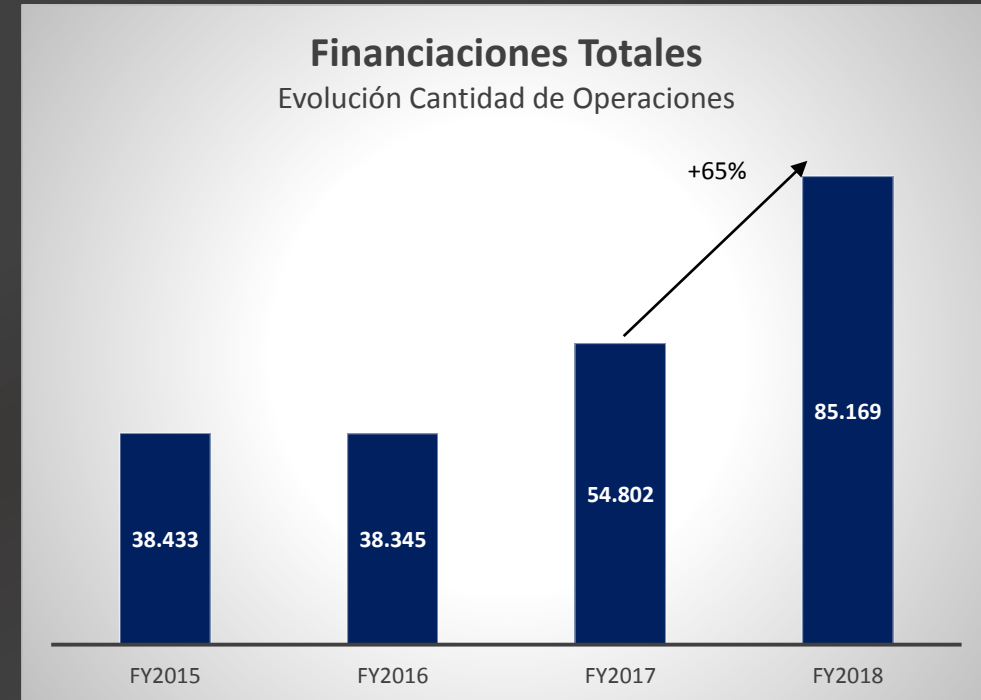
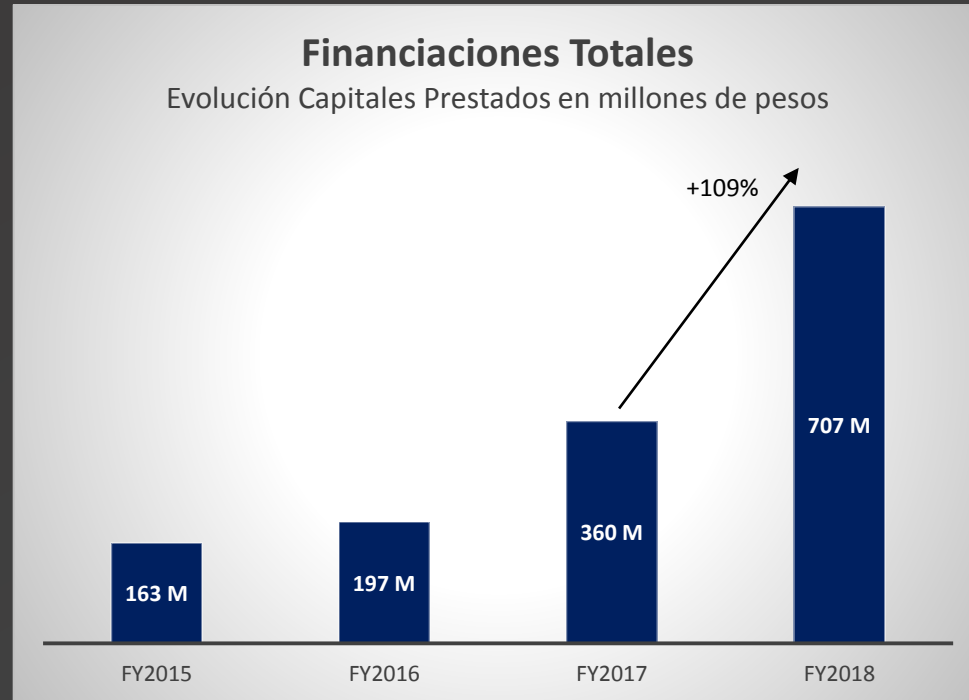


Evolución del atraso mayor a 90 días de los últimos 12 meses

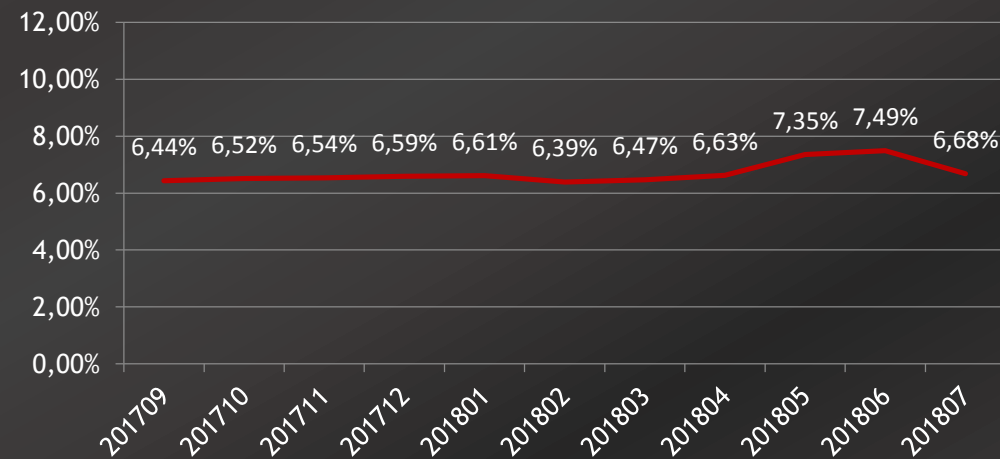


1. LA COMPAÑÍA – EVOLUCIÓN DE LAS ORIGINACIONES

Consolidado



Evolución del atraso mayor a 90 días de los últimos 12 meses



1. LA COMPAÑÍA – ACCIONES DE MORA



Total Support SA

Se formó en el año **2005**, orientada a brindar servicios de soporte a empresas, incentivando la incorporación de tecnología y personal de alta capacidad.

Total Support se fue nutriendo de la experiencia de las empresas fundadoras, Bazar Avenida S.A. y Consumo S.A., para generar servicios empresariales globales, dando lugar a una consultora capaz de brindar el mejor asesoramiento y gestión en rubros tales como cobranza y recuperación de carteras, administración de casos judiciales y recursos humanos.

Actualmente cuenta con 33 sucursales en todo el país.

**Cobranza
2010 - Julio 2018**

U\$D 83.400.000



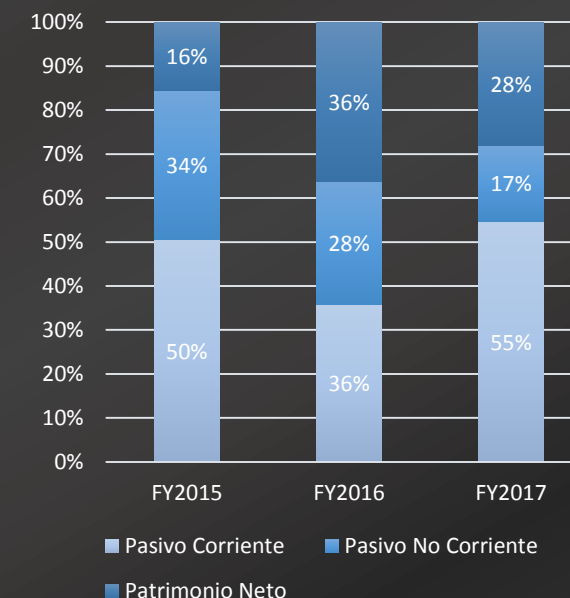
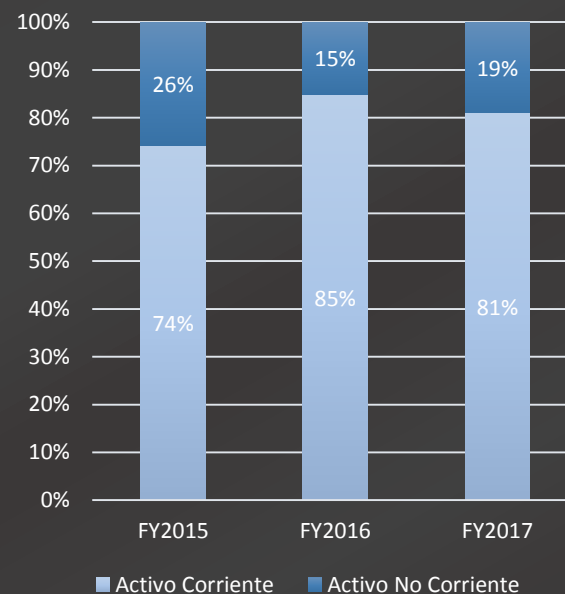
Recupero de cartera
generada con anterioridad a
2010 con reclamos judiciales
y extrajudiciales

1. LA COMPAÑÍA – INFORMACIÓN FINANCIERA



Estado de Situación Patrimonial cifras en millones de pesos

	30/06/15	30/06/16	30/06/17
	\$	\$	\$
Activo			
Activo Corriente			
Caja y Bancos e Inversiones	41M	76M	72M
Créditos por Ventas	149M	173M	294M
Bienes de Cambio	158M	217M	330M
Otros Activos	48M	64M	84M
Total Activo Corriente	396M	531M	780M
Activo No Corriente			
Créditos por Ventas	30M	36M	70M
Otros Activos	108M	58M	113M
Total Activo No Corriente	138M	94M	183M
Total Activo	534M	625M	962M
Pasivo			
Pasivo Corriente			
Deudas Comerciales	112M	158M	371M
Deudas Financieras	0M	0M	5M
Otros Pasivos	157M	66M	151M
Total Pasivo Corriente	270M	224M	527M
Pasivo No Corriente			
Deudas Financieras	0M	0M	8M
Otros Pasivos	182M	175M	158M
Total Pasivo No Corriente	182M	175M	166M
Total Pasivo	451M	399M	693M
Patrimonio Neto	83M	226M	269M
Total Patrimonio Neto + Pasivo	534M	625M	962M



Bajo nivel de endeudamiento financiero

Indicadores	30/06/15	30/06/16	30/06/17
Índice de Solvencia (P. Neto/Pasivo)	0,18	0,57	0,39
Índice de Liquidez Corriente (Activo cte/Pasivo cte)	1,47	2,37	1,48
Relación Deuda Comercial/Stock	0,71	0,73	1,13

1. LA COMPAÑÍA – INFORMACIÓN FINANCIERA



Estado de Resultados cifras en millones de pesos

Estado de Resultados						
	30/06/15		30/06/16		30/06/17	
	\$		\$		\$	
Venta de bienes	717 M	100%	828 M	100%	1.311 M	100%
Ingresos por servicios	9 M		26 M		31 M	
Costo de los bienes vendidos	-492 M		-572 M		-908 M	
Resultado bruto	234 M	32%	282 M	33%	434 M	32%
Gastos de Administración	-13 M		-14 M		-21 M	
Gastos de Comercialización	-233 M		-313 M		-524 M	
Gastos por Financiación	-25 M		-31 M		-43 M	
Otros ingresos y egresos	17 M		82 M		34 M	
Resultados financieros y por tenencia						
Generados por activos	76 M		132 M		194 M	
Generados por pasivos	5 M		-16 M		-6 M	
Resultados antes de Imp. a las ganancias	61 M	8%	121 M	14%	69 M	5%
Impuestos a las Ganancias del ejercicio	-34 M	-5%	-37 M	-4%	-26 M	-2%
Resultado final del ejercicio	27 M	4%	84 M	10%	43 M	3%

EECC FY2018 aún no aprobados

* FY2017: Suba de gastos de puesta en marcha por la apertura de 6 nuevas sucursales en el ejercicio.

* Incluye recupero de gastos operativos ordinarios.
FY2016: Resultado extraordinario por venta de inmueble

* Incluye ingresos por financiación a clientes

* FY2016: Pérdidas por devaluación

Indicadores			
Indice de Rentabilidad (Resultado/P. Neto Promedio)	39,4%	54,4%	17,4%
Ds de Stock	117	138	133
Ds de Pago	69	83	123

* Alargando plazo de pago

2. Trayectoria en el Mercado de Capitales

Series emitidas con anterioridad a la presentación en
concurso preventivo

44

SERIES
EMITIDAS 

U\$S530 MILLONES

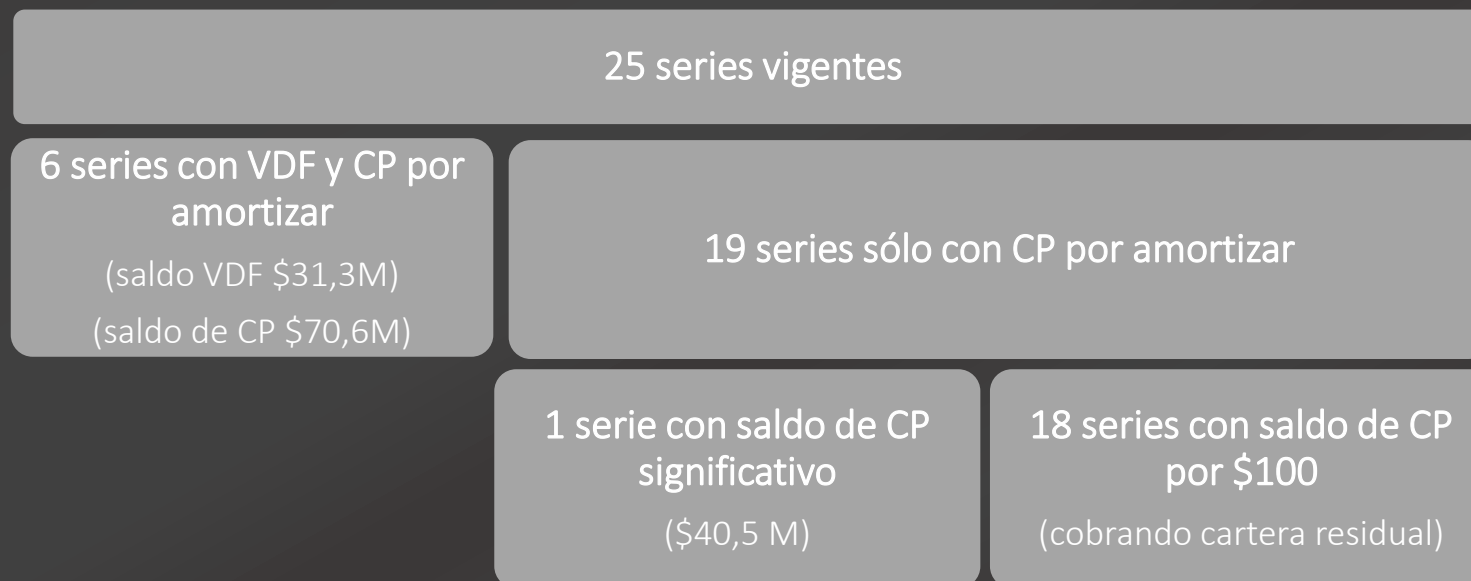
Pagadas en tiempo y forma

* 2 series en Etapa Privada

2. TRAYECTORIA EN EL MERCADO DE CAPITAL



Al momento de solicitud de concurso preventivo la empresa tenía:



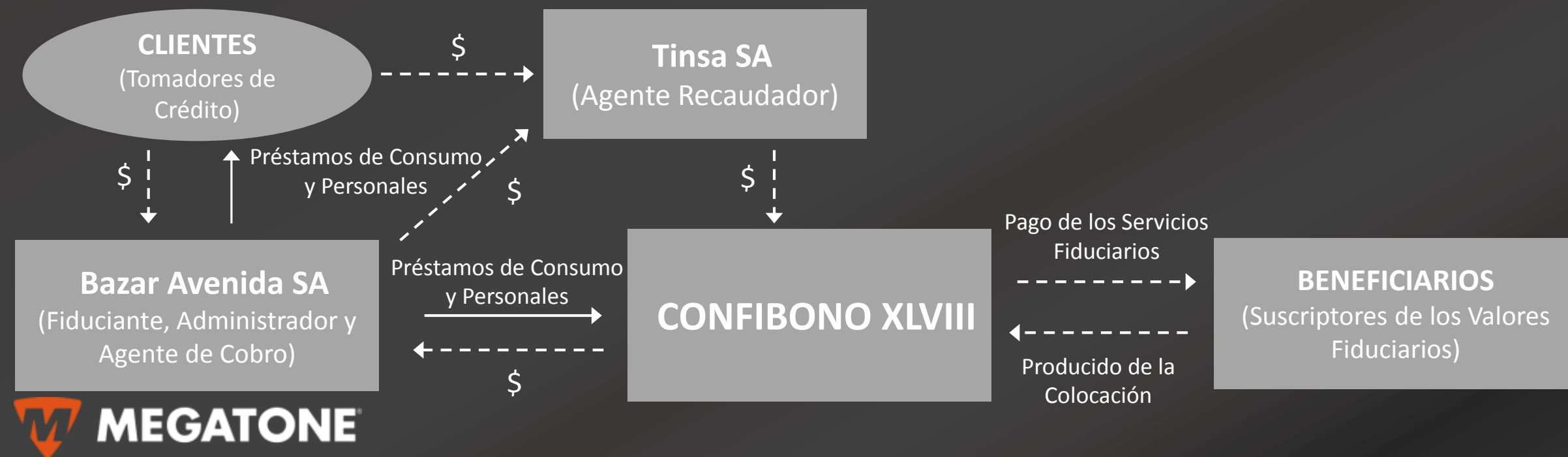
Todas las series fueron canceladas en su totalidad de acuerdo con las condiciones originalmente previstas independientemente de la situación concursal de la empresa

En Noviembre de 2017, la salida a oferta pública de CONFIBONO XLV por VN\$143 millones marcó el regreso de Bazar Avenida al Mercado de Capitales.

Posteriormente, emitió en marzo/2018 CONFIBONO XLVI por VN\$278 y en junio/2018 CONFIBONO XLVII por VN\$148 millones

3. La Emisión

3. LA EMISIÓN – ESQUEMA FUNCIONAL DEL FIDEICOMISO



Proceso de Cobranza:

El Fiduciante celebró con TINSA S.A. (Cobro Express) un convenio de recaudación por intermedio del cual ésta prestará, por cuenta y orden de Bazar Avenida, el servicio de cobro de los créditos fideicomitidos otorgados por la Empresa, excepto los que se perciban por las gestiones de cobranza judicial y extrajudicial de los créditos en mora, que realizará el Fiduciante en carácter de Agente de Cobro, en cuyo supuesto deberá depositarla en la Cuenta Fiduciaria dentro del día hábil posterior a su percepción.

Para cumplir con su obligación, TINSA lo realizará a través de sus propios agentes distribuidos en todo el país y también por medio de Agentes Externos de Recaudación que contrate bajo su exclusiva responsabilidad. TINSA asume la responsabilidad por los Agentes Externos de Recaudación de manera tal que si dichos Agentes no le rindieren lo recaudado en tiempo y forma, TINSA se obliga a transferir los fondos correspondientes a los Créditos Fideicomitidos.

3. LA EMISIÓN – CARACTERÍSTICAS DE LA CARTERA SECURITIZADA



Bienes Fideicomitidos: Créditos de consumo y personales originados por el Fiduciante, instrumentados en Pagarés que fueron endosados a favor de Rosario Administradora Sociedad Fiduciaria como fiduciario del Fideicomiso.

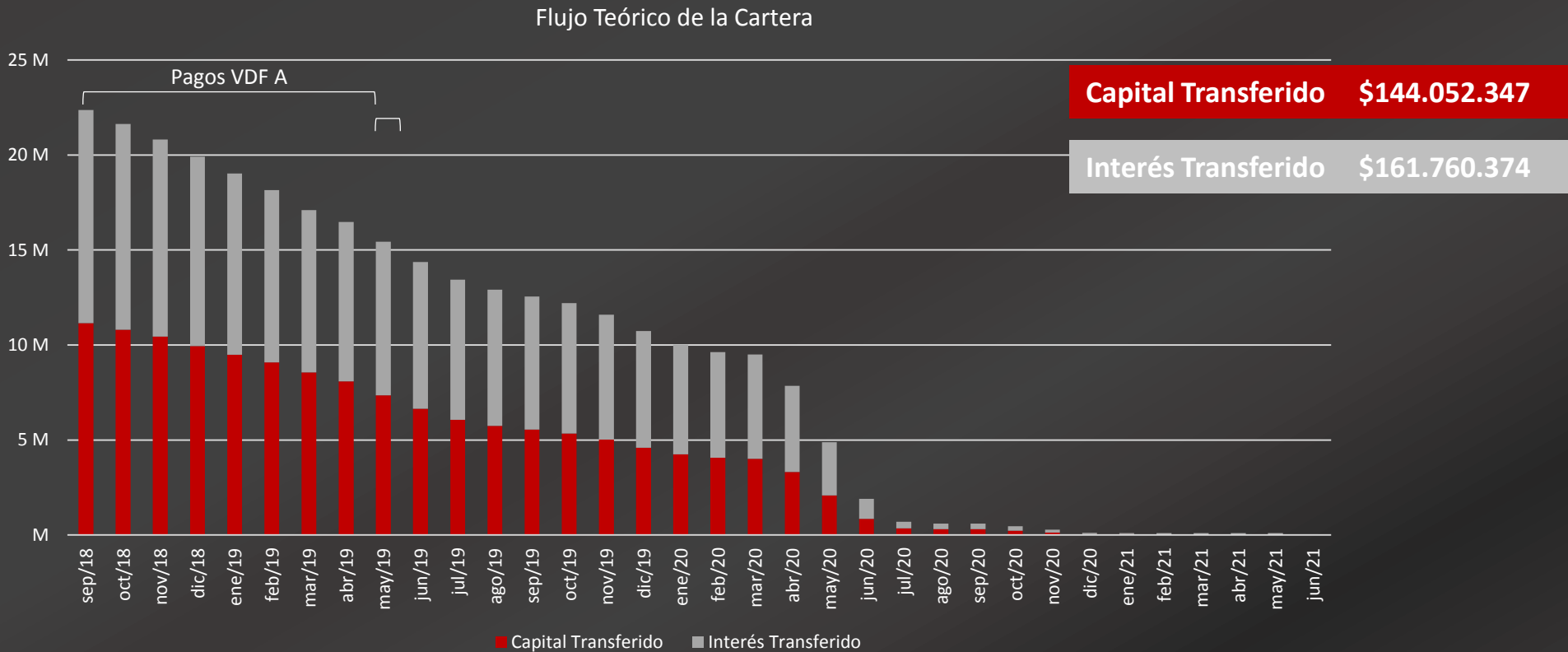
Criterios de Elegibilidad: Los Créditos cedidos en la presente serie no observan atrasos mayores a 30 días a las Fechas de Selección ni son producto de ninguna refinanciación.

Las cuotas cedidas tienen vencimiento desde septiembre/2018.

La línea de Préstamos Personales tiene una participación del 44% del capital transferido, mientras que la de Financiación de Electrodoméstico tiene una participación del 56%.

Cartera Cedida		
Cantidad de Créditos		22.260
Capital Original	\$	214.340.897
Capital Transferido	\$	144.052.347
Interés Transferido	\$	161.760.374
Promedios		
Capital Original	\$	9.629
Capital Transferido	\$	6.471
Vida Remanente Promedio Ponderado (cuotas)		17
Préstamos Personales		13
Financiación Electrodomésticos		22
Antigüedad Promedio Ponderado (cuotas)		5
Préstamos Personales		4
Financiación Electrodomésticos		7
Cantidad de Cuotas Promedio Ponderado		23
Préstamos Personales		17
Financiación Electrodomésticos		28
Monto de Cuotas Promedio	\$	1.023
Préstamos Personales	\$	998
Financiación Electrodomésticos	\$	1.039

3. LA EMISIÓN – FLUJO TEÓRICO DE LA CARTERA CEDIDA



Las cobranzas de los bienes fideicomitidos son canalizadas por TINSA en su carácter de Agente Recaudador, salvo aquellas provenientes de la gestión de créditos en mora las cuales serán percibidas por Bazar Avenida y depositadas directamente en la Cuenta Fiduciaria.

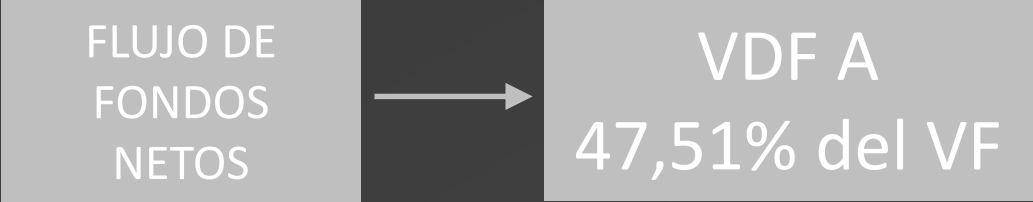
3. LA EMISIÓN – ESTRUCTURA DE LA TRANSACCIÓN



3. LA EMISIÓN – ESTRUCTURA DE LA TRANSACCIÓN



Valores de Deuda Fiduciaria Clase A (VDF A)



VN \$ 130.000.000

- Pago de servicios: Capital e intereses mensual
- Tasa: BADLAR + 200 puntos básicos
Mín.: 28,0% y Máx.: 38,0%
- Calificación: AA sf(arg) Fix SCR S.A.
- Duration estimada: 4,0 meses
- Maturity estimada: 8,1 meses

VDFA					
	Capital	Interés	Total	Saldo capital	
					130.000.000
22/10/18	18.414.698	3.033.333	21.448.031		111.585.302
20/11/18	18.997.744	2.603.657	21.601.401		92.587.558
20/12/18	18.621.249	2.160.377	20.781.626		73.966.309
21/01/19	18.093.651	1.725.880	19.819.531		55.872.658
20/02/19	17.654.545	1.303.696	18.958.241		38.218.113
20/03/19	17.204.835	891.756	18.096.591		21.013.278
22/04/19	16.482.579	490.309	16.972.888		4.530.699
20/05/19	4.530.699	105.717	4.636.416		
Total	130.000.000	12.314.725	142.314.725		

3. LA EMISIÓN – ESTRUCTURA DE LA TRANSACCIÓN



Valores de Deuda Fiduciaria Clase B (VDF B)



VN \$ 13.500.000

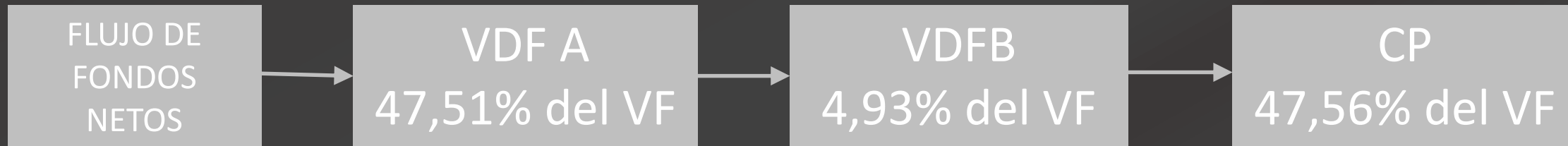
- Pago de servicios: Capital e intereses mensual
- Tasa: BADLAR + 400 puntos básicos
Mín.: 30,0% y Máx.: 40,0%
- Calificación: A sf(arg) Fix SCR S.A.
- Duration estimada: 8,4 meses
- Maturity estimada: 9,2 meses

VDFB				
	Capital	Interés	Total	Saldo capital
				13.500.000
20/05/19	9.065.537	2.700.000	11.765.537	4.434.463
21/06/19	4.434.463	110.862	4.545.325	
Total	13.500.000	2.810.862	16.310.862	

3. LA EMISIÓN – ESTRUCTURA DE LA TRANSACCIÓN



Certificados de Participación (CP)



VN \$ 130.134.131

- Pago de servicios: Mensual una vez cancelados íntegramente los VDFs
- Calificación: CC sf(arg) Fix SCR S.A.

3. LA EMISIÓN – CALIFICACIÓN



Calificación otorgada por

FIX SCR S.A. (*"Afiliada a Fitch Ratings"*) el 2 de agosto de 2018:

VDF A: **AAsf (arg)** VDF B: **Asf (arg)**

FUNDAMENTOS DE LA CALIFICACIÓN

- ✓ Mejoras crediticias
 - ✓ Elevado *estrés* que soportan los instrumentos, al soportar pérdidas en el flujo de fondos teórico de los créditos sin afectar su capacidad de repago del:
 - 48,80% los VDF A
 - 42,80% los VDF B
 - ✓ Importantes **mejoras crediticias**
 - Buen nivel de **subordinación real**:
 - del 9,76% para los VDF A
 - del 0,38% para los VDF B
 - Estructura de pagos totalmente secuencial, buen diferencial de tasas y fondo de liquidez.
 - Depósito de la cobranza directamente en la cuenta fiduciaria por parte del Agente de Recaudación (TINSA S.A.- Cobro Express)
 - Adecuados **criterios de elegibilidad** de los créditos securitizados:
 - No observan atrasos mayores a 30 días a la fecha de selección
 - No son producto de ninguna refinanciación
 - Fondo de liquidez equivalente a 2,5 veces el devengamiento mensual del próximo servicio de intereses a vencer
- ✓ Adecuada capacidad de administración y gestión de cobro de la cartera por parte del fiduciante.
- ✓ Experiencia y buen desempeño del fiduciario.

**Fondo de liquidez
inicial \$7,6M**

3. LA EMISIÓN – COLOCACIÓN



Sistema: “Subasta Holandesa Modificada”

Sistema informático de colocación: SEMAV, sistema informático de colocación del Mercado Argentino de Valores S.A. autorizado por la CNV, bajo la modalidad abierta.

Mecanismo: Las solicitudes de suscripción se recibirán separadamente para el *Tramo Competitivo*, superiores a \$100.000 (indicando TIR solicitada para los VDF y precio ofrecido para los CP) y para el *Tramo No Competitivo*, hasta \$100.000.

Monto mínimo: VN \$20.000

Adjudicación: En ambos Tramos se realizará a un precio único (la “Tasa de Corte” y “el Precio de Corte”, respectivamente), que será:

Para los VDF, la *mayor tasa* aceptada para las ofertas registradas en el Tramo Competitivo

Para los CP, el *menor precio* aceptado para las ofertas registradas en el Tramo Competitivo

Período de difusión (5 días hábiles bursátiles)

del viernes 07/09/2018 al jueves 13/09/2018

Período de licitación (1 día hábil bursátil)

viernes 14/09/2018

Fecha de emisión y liquidación (Dentro del 2º día hábil posterior al último día del Período de Licitación) **martes 18/09/2018**

3. LA EMISIÓN – PARTICIPANTES



Fiduciante, Administrador y Agente de Cobro

Bazar Avenida SA



Fiduciario y Emisor

Rosario Administradora Sociedad Fiduciaria S.A.



Organizador y Asesor Financiero

First Corporate Finance Advisors S.A.



Colocadores

Agentes Miembros del Mercado Argentino de Valores S.A.



Max Valores S.A.



INTL CIBSA S.A.



SBS Trading S.A.



Agente Recaudador

TINSA S.A. (Cobro Express)



Agente de Control y Revisión

Zubillaga y Asociados S.A.



Asesores Legales

Nicholson y Cano



4. Contactos

4. CONTACTOS



FIDUCIARIO Y EMISOR

ORGANIZADOR Y ASESOR FINANCIERO

COLOCADORES



**Rosario Administradora Sociedad
Fiduciaria S.A.**

Tel: 54 341 411-0051
54 341 411-3482

Lucas Jakimowicz
ljakimowicz@rosfid.com.ar



First Corporate Finance S.A.

Horacio Contino
Tel: 54 341 527-3050
horacio.contino@firstcfa.com

Ma. Cristina Wade
Tel: 54 341 527-3373
cristina.wade@firstcfa.com



**Agentes miembro del Mercado
Argentino de Valores S.A.**

Tel: 54 341 446-9100

Leandro Fisanotti
Int. 1901
lfisanotti@mav-sa.com.ar

Ignacio Acoroni
Int. 1902
iacoroni@mav-sa.com.ar

Celina Dávola
Int. 1903
cdavola@mav-sa.com.ar

Mariano Cirio
Int. 1904
mcirio@mav-sa.com.ar



INTL CIBSA S.A.

Mariana V. Tálamo
Tel: 54 11 4390-7571
mariana.talamo@intlfcstone.com

Nadia Fraga
Tel: 54 11 4390-7587
nadia.fraga@intlfcstone.com

Candelaria Navazzotti
Tel: 54 11 4390-7581
cande.navazzotti@intlfcstone.co



Max Valores S.A.

Tel: 54 11 5776-3300

Tomas Vassolo
tv@maxvalores.com

Germán Stel
gstel@maxvalores.com

Martín Terzano
mterzano@maxvalores.com

Pablo Cersosimo
pc@maxvalores.com

Federico José Lang
fjl@maxvalores.com

Virgilio Mayol
vm@maxvalores.com



SBS Trading S.A.

Tel: 54 11 4894-1800

Sebastián Cisa
Int. 116
scc@gruposbs.com

Francisco Bordo Villanueva
Int. 114
fbv@gruposbs.com

María Laura Segura
Int. 115
mls@gruposbs.com

Mauro Perez
Int. 133
mp@gruposbs.com

Gabriel Zelaschi
Int. 123
sbscapital@gruposbs.com

Muchas Gracias
